



Werden Sie ein Teil des Teams!

Als Global Player bietet **Messer** seine nachhaltigen Produkte und Dienstleistungen in Asien, Europa und Amerika an.

Für unser Team der **Messer Industriegase GmbH** suchen wir ab sofort einen

Leiter Verkaufsinendienst (m/w/d)

Standort: Eschborn

Referenz-Nr. 19/25

Unser Angebot:

- als Leiter im Verkaufsinendienst (m/w/d) werden Sie einen wertvollen Beitrag zu einem internationalen, erfolgreichen und finanziell stabilen Unternehmen leisten
- eine dynamische, unterstützende und integrative Arbeitskultur, die Innovation schätzt und die Zusammenarbeit und kontinuierliche Verbesserung fördert
- ein sicherer Arbeitsplatz mit einem unbefristeten Vertrag
- eine faire und attraktive Vergütung
- 30 Tage Urlaub, Sonderurlaubs- und Bildungsurlaubanspruch
- Möglichkeit des hybriden Arbeitens
- betriebliche Altersversorgung, Langzeitkonten
- Bezuschussung von Diensträdern und Tickets für den öffentlichen Nahverkehr sowie Fitness-Zuschuss und Kantine

Ihre Aufgaben:

- Führung und Weiterentwicklung eines wachsenden Teams von derzeit 10 Mitarbeitenden
- Rolle des Key-Users für SAP R/3 SD und MM und somit die Verantwortlichkeit der Organisation und Koordination des Tagesgeschäfts
- Abwicklung, Pflege und Weiterentwicklung der Kundenbeziehungen (von Vertragsverwaltung bis Rechnungslegung)
- aktive Vertriebsunterstützung wie z.B. Umsetzung und Entwicklung von Kundenprojekten in Zusammenhang mit dem Außendienst
- enge Zusammenarbeit und Schnittstelle wie dem Vertrieb, der Produktion, Logistik, Accounting und Geschäftsführung
- Definition von Erfolgsfaktoren und Optimierung der KPIs
- Umsetzung und Entwicklung von Optimierungsmaßnahmen zur Erreichung von Vertriebszielen

Ihr Profil:

- erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit Weiterbildung zum Betriebsfachwirt (m/w/d) oder ein vergleichbares Studium
- mehrjährige Berufserfahrung im Verkaufsinendienst und Kundenservice
- Führungserfahrung in einer vergleichbaren Position sowie Teamorientierung und Durchsetzungsvermögen
- analytische Fähigkeiten und Zahlenaffinität
- routinierte Kenntnisse in SAP R/3 in den Modulen SD und MM, Salesforce und MS Office
- ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit in Deutsch und Englisch

Fühlen Sie sich angesprochen und sind an dieser Stelle interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail (in PDF Format, max. 2 MB) an bewerbungen.de.migg@messergroup.com

Informationen zum Unternehmen und weitere Stellenangebote finden Sie auf www.messer.de/stellenanzeigen

>> Unsere Datenschutzhinweise finden Sie unter www.messer.de/datenschutz

Messer ist der weltweit größte Spezialist für Industrie-, Medizin- und Spezialgase in Privatbesitz. Unter der Marke „Messer - Gases for Life“ bietet das Unternehmen Gase und Serviceleistungen in Asien, Europa und Amerika an. Mehr als 11.800 internationale Mitarbeitende arbeiten auf der Grundlage von Vertrauen und gegenseitigem Respekt zusammen. Das Unternehmen wurde 1898 gegründet und befindet sich mehrheitlich in Besitz der Familie Messer. Im Jahr 2024 erwirtschaftete Messer einen konsolidierten Umsatz von circa 4,5 Milliarden Euro.